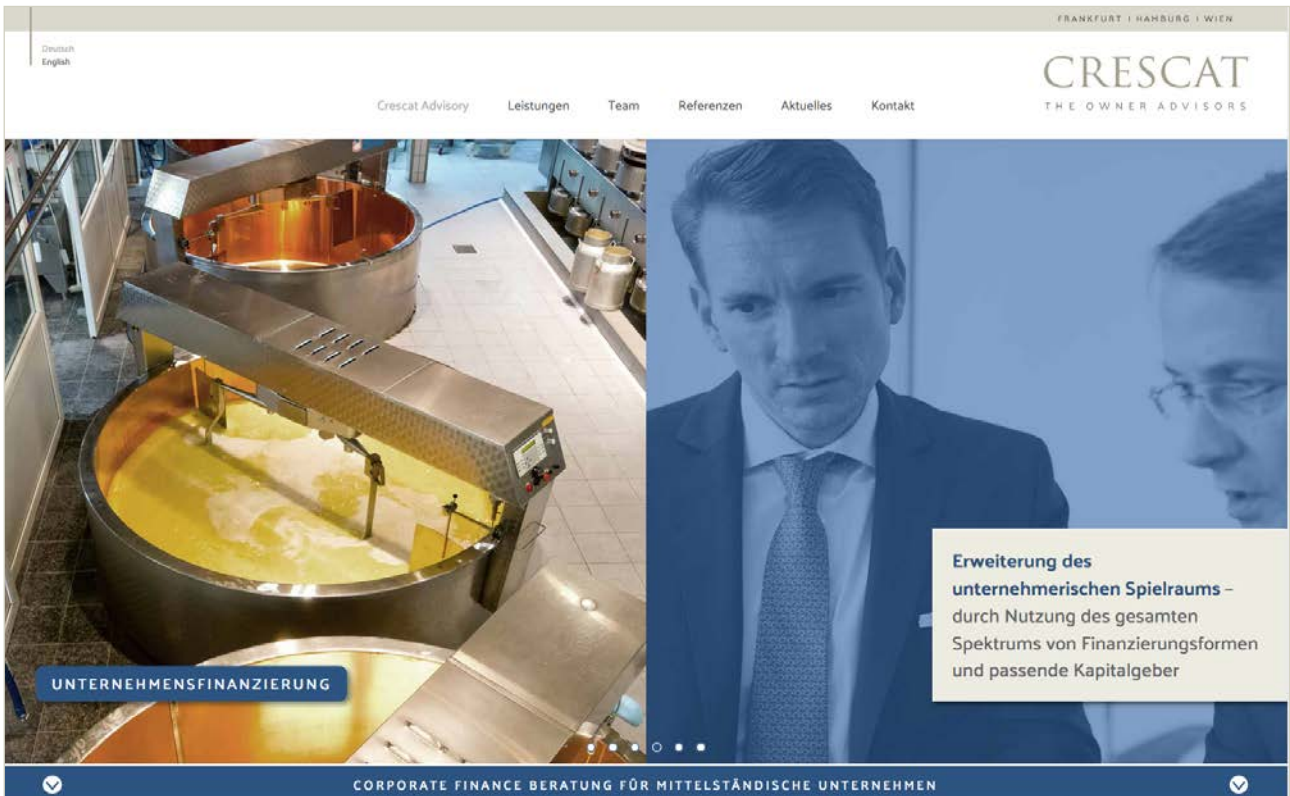


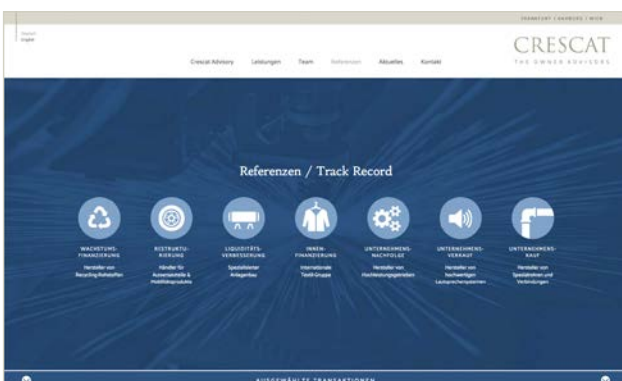
- ▶ Neue Website CRESCAT Advisory
- ▶ 15. Bayerischer Mittelstandstag
- ▶ Optimierung der Finanzstruktur für Textilgruppe

NEUE WEBSITE CRESCAT ADVISORY



Mit November ging unsere neue Website online, auf die wir Sie herzlich zu einem „virtuellen Besuch“ einladen wollen: www.crescat-advisory.de

Neben einem frischen, modernen Look in aktueller Technologie präsentieren wir nun auch ausgewählten Fallbeispiele zu Unternehmensfinanzierungen, Nachfolgeregelungen und Unternehmenskäufen und -verkäufen. Wir freuen uns natürlich über jedes Feedback!





Erfolgreiche Veranstaltung mit 700 Teilnehmern und großer Resonanz

Die Veranstaltungsreihe „Mittelstandstag“ wird gemeinsam von convent.de und dem Verlag „Die Zeit“ ausgerichtet. Sie versammelt in allen deutschen Großstädten Unternehmer und Entscheider der Geschäftsleitungsebene zu aktuellen Themen, die mittelständische Unternehmen betreffen und beschäftigen.

Im Juli fand der 15. Bayerische Mittelstandstag in der BMW Welt in München statt. Mit mehr als 700 angemeldeten Teilnehmern verzeichnete die Veranstaltung einen neuen Rekord. Dies mag unter anderem auch an den Themenschwerpunkten Internationalisierung, Digitalisierung und Unternehmensfinanzierung gelegen haben.

Fachvortrag – „Alternative Finanzierungslösungen für den Mittelstand“

Roland Hausenbichl hatte die Freude für CRESCAT Advisory einen Vortrag zum Thema „Alternative Finanzierungslösungen für den Mittelstand“ zu halten. Inhaltliche Schwerpunkte lagen dabei auf aktuellen Markttrends alternativer Finanzierungsmöglichkeiten, dem individuellen Kapitalbeschaffungsprozess sowie dem Aufzeigen von Lösungen anhand konkreter Praxisbeispiele.

Wir haben uns sehr über das positive Feedback zum Vortrag und das große Interesse an CRESCAT Advisory gefreut. Vielleicht dürfen wir Sie ja zu einer nächsten Veranstaltung ebenfalls begrüßen.



Optimierung von Finanzstrukturen – Schwerpunkt Innenfinanzierung

Die Finanzstruktur eines Unternehmens sollte permanent an die Finanzmarktgegebenheiten und vor allem an die Unternehmensentwicklung angepasst werden. Die Innenfinanzierungsmöglichkeiten werden hier oftmals nicht voll ausgeschöpft, obwohl diese meist am schnellsten und einfachsten umzusetzen wären.

Die Innenfinanzierung eines Unternehmens ist eine Form der Beschaffung finanzieller Mittel aus eigener Kraft im Gegensatz zur Außenfinanzierung, wie Fremdkapital von Banken. Hierbei werden liquide Mittel aus im Umlaufvermögen gebundenem Kapital freigemacht. Ein aktives Working Capital Management reduziert darüber hinaus den Finanzierungsbedarf für Forderungen, Verbindlichkeiten und Vorräte.

Üblicherweise wird das Umlaufvermögen durch Betriebsmittelkredite bei Banken finanziert – wir möchten Ihnen anhand eines aktuell erfolgreich umgesetzten Mandates interessante Alternativen aufzeigen.

Internationale Textilgruppe mit EUR 140 Mio. Umsatz

Zielsetzung:

- ▶ Kurzfristige Liquidität zur Durchfinanzierung des benötigten Working Capital trotz Kreditrückführungen gewährleisten

Herausforderung:

- ▶ Sämtliche Bankkredite waren ausgeschöpft
- ▶ Kurzfristiger Liquiditätsengpass aufgrund Rückzahlungsvereinbarungen mit den Hausbanken und saisonaler Working Capital Spitze
- ▶ Keine langfristige Liquiditätsplanung vorhanden

Anforderung:

- ▶ Mind. EUR 2,5 Mio. als kurzfristige, revolvingende Finanzierung innerhalb von 8 Wochen
- ▶ Zinssatz unter 10 %
- ▶ Ausschluss von Gesellschafterhaftungen und Besicherung durch harte Vermögenswerte

Ergebnis: Gemeinsam mit einem Kapitalgeber konnte eine individuelle Gesamtlösung für die Nutzung der Forderungsbestände umgesetzt werden. Unmittelbar wurden zusätzliche EUR 4 Mio. an kurzfristiger Liquiditätsmöglichkeit geschaffen. Darüber hinaus konnten bestehende Bankkredite zu günstigeren Konditionen abgelöst und eine Rahmenvereinbarung geschlossen werden, die den steigenden Working Capital Bedarf im Zuge des Unternehmenswachstums mit abdeckt. Die Lösung wurde innerhalb von 8 Wochen zu einem Zinssatz von 1,25 % umgesetzt. Weitere positive Effekte sind eine Reduktion der Nettoverschuldung und somit eine Steigerung der Bonität, die Bilanzverkürzung um die verwerteten Forderungsbestände sowie deutlich reduzierte Finanzierungskosten.

CRESCAT Advisory erarbeitet auf die jeweiligen Bedürfnisse der Unternehmer oder die jeweilige Unternehmenssituation individuell zugeschnittene Finanzierungslösungen und begleitet den Prozess bis zur Umsetzung. Dabei werden Finanzierungsbedarf und Kapitalformen sowie Kapitalgeber optimal aufeinander abgestimmt.

Weitere Referenzen finden Sie auf unserer neuen Website: www.crescat-advisory.de



Wachstumsfinanzierung

Hersteller von Recycling-Rohstoffen



Refinanzierung

Händler für Autoersatzteile & Mobilitätsprodukte



Liquiditätsverbesserung

Spezialisierte Anlagenbau



Innenfinanzierung

Internationale Textil-Gruppe



Unternehmensnachfolge

Hersteller von Hochleistungsgetrieben



Unternehmensverkauf

Hersteller von Lautsprechersystemen



Unternehmenskauf

Hersteller von Spezialrohren und Verbindungen